

## ABB tredje kvartalet: Starkt resultat i hela verksamheten

- **Intäkter<sup>1</sup> och operativt EBITDA<sup>2</sup> högre i alla divisioner, nettovinsten upp 10 procent**
- **Basorder<sup>3</sup> visar åter tillväxt från föregående år, förseningen i tilldelningen av stora projekt fortsätter**
- **Nya koncernchefen prioriterar tillväxt, samverkan och genomförande**

2013-10-24 – ABB redovisar högre intäkter, resultat och kassaflöden för tredje kvartalet 2013 till följd av förbättrade resultat i alla divisioner.

Orderingången i tidig-cykliska verksamheter, främst driven av kunders investeringar i ökad produktivitet och effektivitet, steg jämfört med samma kvartal 2012, medan ytterligare förseningar i tilldelning av stora projekt – mest till följd av rådande ekonomisk osäkerhet – och den strategiska ompositioneringen av divisionen Power Systems ledde till lägre ingång av stora order.

”Det var ett solitt kvartal där vi presterade väl genom att öka intäkter, resultat, kassaflöde och nettovinst trots fortsatt blandade marknader”, säger Ulrich Spiesshofer, koncernchef för ABB. ”Vi genererade en god ordertillväxt på ett antal viktiga marknader, inklusive Kina och Tyskland, och våra basorder återvände till tillväxt jämfört med föregående år. Anbudsaktiviteterna i sektorer som kraftöverföring samt olja och gas fortsätter att öka men förseningen i tilldelningen av stora projekt fortsätter.”

”Samtidigt kan vi göra mer för att förbättra vårt resultat och leverera högre värde till alla våra intressenter”, säger han. ”Exempelvis finns betydande möjligheter att driva lönsam tillväxt genom att öka marknadspenetrationen – leverera mer till våra befintliga kundsegment – och i snabbare takt utveckla och marknadsföra innovativa produkter och paketerade lösningar. Vi ska också fortsätta att expandera in på nya attraktiva marknader, både genom organisk tillväxt men också genom att fortsätta fylla luckor i portföljen med träffsäkra förvärv.”

”Det andra fokusområdet blir att förbättra samverkan tvärs över verksamheterna för att skapa mer kundvärde genom att sälja och tillhandahålla ABB:s kombinerade automations- och kraftteknik. Förbättrad operativ samverkan kommer att hjälpa oss att höja produktiviteten till nästa nivå.”

”Konsekvent och ihärdigt genomförande är vårt tredje fokusområde. Vi ska driva varaktiga kostnadsbesparingar, kassaflöde och kapitaleffektivitet ännu hårdare. Dessutom sätter vi ännu mer fokus på framgångsrik integration av våra förvärv för att maximera avkastningen på våra investeringar. Meddelandet tidigare den här veckan att Greg Scheu ska leda vårt globala arbete med förvärvsintegration från koncernledningen avspeglar vårt åtagande att realisera värdet från våra förvärv.”

”Blickar vi framåt är de långsiktiga drivkrafterna för tillväxt helt intakta men flera framåtblickande indikatorer är blandade och kortsiktigt står vi fortfarande inför en till viss del osäker marknad”, säger Spiesshofer. ”Men även på en svängig marknad kan vår starka marknadsställning, ledande teknik och breda verksamhetsportfölj hjälpa oss att ta tillvara möjligheter till lönsam tillväxt. Därför kommer vi att fortsätta driva tillväxt av orderingång och intäkter på ett ytterst målmedvetet sätt, samtidigt som vi fokuserar på kostnader, affärsledd samverkan och förbättrad kapitaleffektivitet.”

Nyckeltal	Q3 2013	Q3 2012	Förändring	Jan-sep 2013	Jan-sep 2012 <sup>4</sup>	Förändring		
<i>Miljoner dollar där annat ej anges</i>			<i>USD</i>	<i>Lokal valuta</i>		<i>USD</i>	<i>Lokal valuta</i>	
Orderingång	9 089	9,295	-2%	-2%	28 893	29 715	-3%	-3%
Orderstock (30 september)	27 454	29 175	-6%	-4%				
Intäkter	10 535	9 745	+8%	+9%	30 475	28 315	+8%	+8%
Rörelseresultat	1 324	1 146	+16%		3 564	3 195	+12%	
i % av intäkter	12,6%	11,8%			11,7%	11,3%		
Operativt EBITDA	1 638	1 483	+10%		4 657	4 182	+11%	
i % av operativa intäkter	15,7%	15,3%			15,3%	14,8%		
Nettovinst hänförlig till ABB	835	759	+10%		2 262	2 100	+8%	
Resultat per aktie, grundläggande (dollar)	0,36	0,33			0,99	0,92		
Kassaflöde från rörelsen	1 241	768	+62%		1 561	1 341	+16%	

## Resultat för tredje kvartalet – sammanfattning

### Tillväxtöversikt

Det globala marknadsklimatet var fortfarande blandat i tredje kvartalet. Efterfrågan i tidig-cykliska verksamheter steg i takt med konjunkturutvecklingen. Tillväxten drevs av efterfrågan från kunder både i industrin och energisektorn på produkter och lösningar som hjälper dem att höja produktiviteten och driftsäkerheten i sina befintliga produktionsresurser.

ABB:s förmåga att tillvarata dessa tillväxtpotentialer tidigt i cykeln avspeglas i ökningen av basorder med 5 procent, delvis till följd av ABB:s förbättrade geografiska balans, speciellt i USA genom den framgångsrika integrationen av förvärven Thomas & Betts och Baldor Electric. Uthålliga investeringar i försäljning samt forskning och utveckling genom konjunkturcykeln var också bidragande till uppgången av basorder. Ingången av basorder ökade i alla divisioner utom Power Systems, där ökad selektivitet – som en del av ompositioneringen mot projekt med högre marginaler – påverkade basorderingången för verksamheter såsom transformatorstationer.

Sencykliska nyinvesteringar av kunder i sektorer som kraft- och gruvindustri blev fortsatt fördröjda, delvis till följd av överkapacitet på vissa marknader såväl som ekonomisk osäkerhet. Som ett resultat av det, samt tidpunkten för tilldelning av projekt, sjönk ingången av stora order (mer än 15 miljoner dollar) med 43 procent. Anbudsaktiviteterna på dessa marknader ökar emellertid eftersom det underliggande behovet av förbättrad industriell produktivitet, uppgraderad infrastruktur och ökad nåtillförlitlighet består i alla regioner. Stora order stod för 9 procent av totala orderingången, jämfört med 15 procent för tredje kvartalet för ett år sedan.

Serviceorder ökade med 2 procent i kvartalet och stod för 17 procent av totala orderingången, upp från 16 procent för samma kvartal 2012.

Intäkterna steg med 9 procent och var högre i alla divisioner, främst till följd av starkare tillväxt i tidig-cykliska verksamheter i kombination med projektgenomföranden ur orderstocken. Serviceintäkterna ökade med 5 procent i kvartalet, jämfört med förra året, och stod för 15 procent av totala intäkter.

## Orderingång och intäkter per region tredje kvartalet (Q3) 2013

Miljoner dollar	Orderingång				Intäkter			
	Q3 2013	Q3 2012	Förändring		Q3 2013	Q3 2012	Förändring	
			USD	Lokalt			USD	Lokalt
Europa	3 001	2 871	+5%	+2%	3 684	3 428	+7%	+4%
Nord- och Sydamerika	2 807	3 072	-9%	-7%	3 016	2 749	+10%	+12%
Asien	2 499	2 331	+7%	+9%	2 836	2 712	+5%	+6%
Mellanöstern/Afrika	782	1 021	-23%	-22%	999	856	+17%	+21%
<b>ABB-koncernen</b>	<b>9 089</b>	<b>9 295</b>	<b>-2%</b>	<b>-2%</b>	<b>10 535</b>	<b>9 745</b>	<b>+8%</b>	<b>+9%</b>

Orderingången steg i Europa till följd av att tvåsiffriga ökningar på marknader som Norge, Sverige, Tyskland och Schweiz mer än uppvägde fortsatt svag orderutveckling i Sydeuropa, främst Italien, samt en nedgång i United Kingdom. I Nord- och Sydamerika uppvisade USA en oförändrad orderingång jämfört med i fjol till följd av en nedgång av stora order men en ännu större uppgång av basorder. Ordertillväxt i Kina, Indien och Sydkorea bidrog till en orderuppgång i Asien under kvartalet, medan orderingången minskade i Mellanöstern och Afrika till följd av fördröjd tilldelning av stora projekt.

## Orderingång och intäkter per division tredje kvartalet (Q3) 2013

Miljoner dollar där annat ej anges	Orderingång				Intäkter			
	Q3 2013	Q3 2012	Förändring i USD	Förändring i lokal valuta	Q3 2013	Q3 2012	Förändring i USD	Förändring i lokal valuta
<b>Discrete Automation and Motion</b>	2 410	2 266	+6%	+6%	2 539	2 306	+10%	+10%
<b>Low Voltage Products</b>	1 938	1 861	+4%	+3%	2 001	1 880	+6%	+6%
<b>Process Automation</b>	1 688	1 706	-1%	0%	2 128	1 904	+12%	+13%
<b>Power Products</b>	2 450	2 401	+2%	+3%	2 692	2 526	+7%	+7%
<b>Power Systems</b>	1 216	1 765	-31%	-30%	2 062	1 901	+8%	+10%
<b>Koncerngemensamt och övrigt (inkl. interdivisionella elimineringar)</b>	(613)	(704)			(887)	(772)		
<b>ABB-koncernen</b>	<b>9 089</b>	<b>9 295</b>	<b>-2%</b>	<b>-2%</b>	<b>10 535</b>	<b>9 745</b>	<b>+8%</b>	<b>+9%</b>

**Discrete Automation and Motion:** Orderingången drevs främst av fortsatta investeringar i robotutrustning inom fordonsindustri och generell industri såväl som efterfrågan på produkter för att höja industriell produktivitet. Intäkterna ökade på genomförande av projekt ur orderstocken samt ökad produktförsäljning, bland annat frekvensomriktare. Serviceorder och serviceintäkter steg tvåsiffrigt. Förvärvet av Power-One, som slutfördes i juli, bidrog också till ökningen av orderingång och intäkter.

**Low Voltage Products:** Orderingång och intäkter ökade i alla produktverksamheter och var högre i alla regioner, i takt med den ekonomiska utvecklingen. Intäkterna steg mest i Europa och Asien, inklusive en tvåsiffrig ökning i Kina, och ökade måttligt i Nord- och Sydamerika. Serviceorder och serviceintäkter steg betydligt snabbare än totala order och intäkter för divisionen.

**Process Automation:** Basordergången steg i de flesta verksamheterna under kvartalet, med störst ökning i Nordamerika och Kina, vilket inte uppvägsde fortsatta förseningar i tilldelningen av stora projekt, speciellt inom gruv- samt olje- och gasindustri. Stark intäktsstillväxt drevs av projektgenomföranden ur orderstocken. Serviceintäkterna var oförändrat stabila jämfört med samma kvartal 2012.

**Power Products:** Efterfrågan från industri och på kraftdistribution var stabil under kvartalet och energiföretag fortsatte att göra selektiva investeringar i kraftöverföring. Högre intäkter speglar leveranser av projekt ur orderstocken samtidigt som servicevolymerna steg snabbare än totala intäkter.

**Power Systems:** Ordergången minskade till följd av förseningar av stora projektorder, i kombination med ökad projektselektivitet som en del av divisionens strategiska ompositionering. Intäkterna var högre i flertalet verksamheter under kvartalet som resultat av projektgenomföranden ur orderstocken. Serviceintäkterna steg också.

## Resultatöversikt

### Operativt EBITDA

Operativt EBITDA för tredje kvartalet 2013 uppgick till 1,6 miljarder dollar, en ökning med 10 procent jämfört med samma period förra året.

Koncernens operativa EBITDA-marginal ökade till 15,7 procent från 15,3 procent till följd av högre volymer. Kostnadsbesparingar och produktivitetsförbättringar mer än uppvägsde prispress.

### Rörelseresultat och nettovinst

Rörelseresultatet uppgick till runt 1,3 miljarder dollar, 16 procent högre än för samma kvartal 2012.

Nettovinsten för kvartalet ökade med 10 procent till 835 miljoner dollar, i takt med operativt EBITDA. Grundläggande resultat per aktie för tredje kvartalet uppgick till 0,36 dollar jämfört med 0,33 dollar för ett år sedan. Sedan årets början ökade grundläggande resultat per aktie<sup>5</sup> med 8 procent och operativt resultat per aktie med 7 procent.

## Resultat och kassaflöde per division tredje kvartalet (Q3) 2013

Miljoner dollar där annat ej anges	Operativt EBITDA		Förändring i USD	Operativ EBITDA-marginal		Kassaflöde från rörelsen		Förändring i USD
	Q3 2013	Q3 2012		Q3 2013	Q3 2012	Q3 2013	Q3 2012	
<b>Discrete Automation and Motion</b>	476	437	+9%	18,8%	18,9%	526	393	+34%
<b>Low Voltage Products</b>	395	366	+8%	19,7%	19,5%	435	334	+30%
<b>Process Automation</b>	289	233	+24%	13,6%	12,3%	271	230	+18%
<b>Power Products</b>	389	374	+4%	14,6%	14,8%	207	258	-20%
<b>Power Systems</b>	141	109	+29%	7,0%	5,9%	(118)	(294)	n/a
<b>Koncerngemensamt och övrigt</b> <i>(inkl. interdivisionella eliminerings)</i>	(52)	(36)	n/a	n/a		(80)	(153)	n/a
<b>ABB-koncernen</b>	<b>1 638</b>	<b>1 483</b>	<b>+10%</b>	<b>15,7%</b>	<b>15,3%</b>	<b>1 241</b>	<b>768</b>	<b>+62%</b>

**Discrete Automation and Motion:** Operativt EBITDA steg till följd av högre intäkter, medan marginalerna var oförändrade.

**Low Voltage Products:** Den operativa EBITDA-marginalen ökade till följd av framgångsrik kostnadsstyrning i kombination med tillväxt för ett antal produktverksamheter med högre marginaler.

**Process Automation:** Ökningen av operativt EBITDA och EBITDA-marginal speglar främst den starka intäktsökningen samt bättre projektgenomförande jämfört med samma kvartal 2012.

**Power Products:** Operativt EBITDA steg till följd av högre intäkter medan den operativa EBITDA-marginalen speglar en annorlunda intäktsmix jämfört med samma period för ett år sedan.

**Power Systems:** Ökningen av operativ EBITDA-marginal speglar kombinationen av högre intäkter samt bättre projektgenomförande och kostnadsstyrning jämfört med samma period 2012.

## Kassaflöde och balansräkning

ABB redovisade ett kassaflöde från rörelsen på 1 241 miljoner dollar jämfört med 768 miljoner dollar för tredje kvartalet 2012. Rörelsekapital i procent av intäkter<sup>5</sup> uppgick till 18 procent, en ökning med 1 procentenhet jämfört med vid slutet av samma kvartal i fjol.

ABB:s nettoskuld<sup>5</sup> vid slutet av kvartalet var 3,4 miljarder dollar, oförändrat från slutet av juni, och inkluderar effekten av nettobetalingen i juli på runt 750 miljoner dollar för förvärvet av Power-One.

## Förändringar i ledning och organisation

ABB meddelade tidigare i veckan att företaget omfördelar ansvaren i koncernledningen för att sätta starkt fokus på förvävsintegration och den betydligt utökade verksamheten i Nordamerika. Greg Scheu, idag ansvarig i koncernledningen för Marketing and Customer Solutions (MC), kommer därvid att leda koncernens globala arbete med att integrera gjorda förvärv i verksamheten och överta ansvaret för Nordamerika, ABB:s största geografiska marknad. Scheu behåller ansvaret för ABB:s serviceverksamhet, medan resten av aktiviteterna i MC kommer att övertas av andra medlemmar i koncernledningen. Förändringarna gäller från 1 november 2013.

Tidigare under kvartalet meddelade ABB utnämningen av Jean-Christophe Deslarzes till medlem av koncernledningen och chef för Human Resources (HR) från 15 november 2013. Han tillför starka meriter som framgångsrik ledare inom HR i globala företag och har betydande erfarenhet från operativ verksamhet och integrationsarbete. Han efterträder Gary Steel som går i pension.

I en noggrann intern rekryteringsprocess utsågs Pekka Tiitinen till medlem av koncernledningen och chef för divisionen Discrete Automation and Motion från 15 september 2013. Han ledde tidigare ABB:s globala verksamhet Drives and Controls under en period av kraftig organisk tillväxt och lönsamhetsförbättring. Han efterträdde Ulrich Spiesshofer som tog över som koncernchef.

## Strategiska initiativ

Ulrich Spiesshofer, ny koncernchef från 15 september 2013, meddelar att ledningen avser prioritera tre fokusområden under kommande kvartal: driva lönsam tillväxt, organiskt och via förvärv; starkare samverkan tvärs över organisationen för att stärka ABB:s erbjudande till kunderna och höja produktiviteten samt konsekvent och ihärdigt genomförande i hela operativa verksamheten.

"Vi har gjort goda framsteg i att nå våra mål för 2011-2015 och vi ska fortsätta enligt denna plan", säger Spiesshofer. "Samtidigt finns betydande möjligheter för oss att höja vår prestation och leverera ännu mer värde till våra kunder – tillsammans."

Lönsam tillväxt ska drivas genom att öka penetrationen i befintliga kundsegment genom att mer effektivt kombinera erbjudanden tvärs över olika verksamheter och ständigt arbeta för att öka närheten och servicen till kunderna. Detta innefattar både nya produkter och innovativa paketlösningar av befintliga erbjudanden och tjänster.

Ökad samverkan mellan verksamheterna gör att vi kan leverera betydligt större värde till kunderna genom att erbjuda en mer integrerad uppsättning lösningar. Det kommer också att höja produktiviteten på områden som försäljning, produktutveckling och ordergenomförande. "Det är tydligt att vi kan göra mer för att stärka våra kunders konkurrenskraft, förbättra vår egen produktivitet och accelerera lönsam tillväxt", säger Spiesshofer.

Ledningens fokus på genomförande innefattar inte bara konsekventa kostnadsbesparingar motsvarande 3-5 procent av rörelsekostnaderna per år, men också hårdare styrning av rörelsekapitalet för att lyfta kassaflödet, såväl som förstklassig integration av nyligen gjorda förvärv.

## Utsikter

Våra långsiktiga drivkrafter för efterfrågan består, såsom behov av större industriell produktivitet, tillförlitligare och effektivare kraftleveranser och utveckling av förnybara energislag. Den makroekonomiska tidig-cykliska utvecklingen är fortsatt positiv men flera framåtblickande indikatorer ger blandade signaler och kortsiktigt står vi fortfarande inför en osäker marknad till viss del.

I detta klimat kommer vi att fortsätta genomföra vår plan för 2011-2015. Intäkstillväxten ska understödjas av genomföranden av projekt ur vår stora orderstock såväl som av ökat fokus på marknadspenetration, innovation och expansion. Vi ska fortsätta att spara kostnader och förbättra produktiviteten motsvarande 3-5 procent av rörelsekostnaderna varje år genom effektivare inköp, bättre kvalitet och högre avkastning på investeringarna i försäljning samt forskning och utveckling.

Vi är fortsatt fast beslutade att leverera högre värde till aktieägarna och förbättra avkastningen på vårt investerade kapital.

# Pressmeddelande



## Ytterligare information

Pressmeddelandet med ABB-koncernens resultat för tredje kvartalet 2013 finns tillgängligt från den 24 oktober 2013 på ABB News Center på [www.abb.com/news](http://www.abb.com/news) och på Investor Relations webbplats [www.abb.com/investorcenter](http://www.abb.com/investorcenter), där även en presentation för investerare kommer att publiceras.

En video med ABB:s koncernchef Ulrich Spiesshofer som kommenterar resultatet för tredje kvartalet 2013 publiceras idag kl 06:30 på [www.youtube.com/abb](http://www.youtube.com/abb).

ABB håller telefonkonferens för journalister idag kl 10:00. För att delta, ring 08 5051 0031. Telefonlinjerna öppnas 15 minuter innan konferensen startar. Den inspelade konferensen finns tillgänglig i 24 timmar med start en timme efter konferensens slut. Ring +41 91 612 4330. Inträdeskod: 15906#. Den inspelade konferensen finns också tillgänglig som podcast en timme efter konferensens slut och kan laddas ned från [www.abb.com/news](http://www.abb.com/news).

ABB håller telefonkonferens för analytiker och investerare idag kl 15:00. För att delta, ring 08 5051 0031. Deltagare ombeds ringa 15 minuter innan konferensen startar. Den inspelade konferensen finns tillgänglig som podcast en timme efter konferensens slut och kan laddas ned från vår webbplats, se länk på [www.abb.com/investorcenter](http://www.abb.com/investorcenter).

## Datum att notera

Resultat för fjärde kvartalet 2013	13 februari 2014
Resultat för första kvartalet 2014	29 april 2014
Årsstämma, Zürich, Schweiz	30 april 2014
Resultat för andra kvartalet 2014	24 juli 2014
Resultat för tredje kvartalet 2014	22 oktober 2014

ABB ([www.abb.com](http://www.abb.com)) är ledande inom kraft- och automationsteknik. Våra lösningar förbättrar prestanda och minimerar miljöpåverkan för energiföretag och industrier. ABB-koncernens bolag verkar i omkring 100 länder och har ungefär 150 000 medarbetare.

24 oktober 2013

Ulrich Spiesshofer, koncernchef



# Pressmeddelande



## Viktigt att notera om framåtsyftande information

Detta pressmeddelande innehåller framåtsyftande information och uttalanden, såväl som andra uttalanden om framtidsutsikter för vår verksamhet. Dessa uttalanden bygger på aktuella förväntningar, uppskattningar och prognoser om faktorer som kan inverka på våra framtida resultat, inklusive globala ekonomiska förhållanden och ekonomiska förhållanden i de regioner och industrier som utgör viktiga marknader för ABB Ltd. Dessa förväntningar, uppskattningar och prognoser känns vanligen igen genom uttalanden som innehåller ord som "förväntar", "bedömer", "räknar med", "mål", "planer" eller liknande uttryck. Emellertid föreligger många risker och osäkerheter, varav många är utanför vår kontroll, som kan medföra att våra faktiska resultat avviker väsentligt från framåtsyftande information och uttalanden i det här pressmeddelandet och som kan påverka vår förmåga att uppnå något eller alla av våra fastställda mål. Väsentliga faktorer som kan orsaka sådana avvikelser är, bland andra, affärsrisker i samband med fluktuationer i global konjunktur och globala politiska förhållanden, kostnader i samband med efterlevnadsaktiviteter, priser och tillgång på råmaterial, marknadens accept av nya produkter och tjänster, förändringar i statliga regelverk och valutakurser samt andra sådana faktorer som kan diskuteras från tid till annan i ABB Ltd:s dokument till U.S. Securities and Exchange Commission, inklusive företagets årsredovisningar i dokument 20-F. Även om ABB Ltd bedömer att företagets förväntningar som återspeglas i varje sådant framåtsyftande uttalande bygger på rimliga antaganden kan inte företaget lämna garanti för att dessa förväntningar kommer att infrias.

Det här pressmeddelandet innehåller resultatmått ej enligt GAAP. Definitioner av dessa mått och jämförelser mellan dessa och motsvarande GAAP-mått återfinns i Supplemental financial information, bifogat till det engelska pressmeddelandet.

Att notera: Detta är en svensk översättning av en del av ABB:s engelska pressmeddelande daterat 24 oktober 2013, vilket kan läsas i sin helhet på [www.abb.com/news](http://www.abb.com/news). Om tolkningsfrågor uppstår gäller det engelska pressmeddelandet.

## För mer information kontakta:

### Media Relations:

Thomas Schmidt, Antonio Ligi  
(Zurich, Switzerland)  
Tel: +41 43 317 6568  
Fax: +41 43 317 7958  
[media.relations@ch.abb.com](mailto:media.relations@ch.abb.com)

### Investor Relations:

Switzerland: Tel. +41 43 317 7111  
USA: Tel. +1 919 856 3827  
[investor.relations@ch.abb.com](mailto:investor.relations@ch.abb.com)

### ABB Ltd

Affolternstrasse 44  
CH-8050 Zurich, Switzerland

<sup>1</sup> Ledningens diskussion av ordergång och intäkter fokuserar på förändringar i lokala valutor. För förändringar i US-dollar, se resultattabeller i det engelska pressmeddelandet.

<sup>2</sup> Se Reconciliation of operational EBITDA to Income from continuing operations before taxes i not 14 i Interim Consolidated Financial Information (unaudited).

<sup>3</sup> Basorder är order på mindre än 15 miljoner dollar.

<sup>4</sup> 9-månaderssiffrorna för 2012 inkluderar resultatet för Thomas & Betts från mitten av maj till september 2012.

<sup>5</sup> För reconciliations of non-GAAP measures, se Supplemental financial information i bilaga till det engelska pressmeddelandet.